

## 販売戦略の考え方・進め方

～売り上げアップにつながる販売戦略の見直し～

ご自分のお店や会社の販売戦略を考えたり、  
立てたことはありますか？  
顧客の階層を見直したり、  
ご自身の経営資源の洗い出しまでしたことはありますか？

- ・難しい専門用語は、使いません。
- ・実習やグループ活動を中心とした講座です。
- ・実践的な内容を重視し、それぞれのお店や会社の  
実態に合った戦略・戦術を考えて、即実行できます。
- ・他の受講者の頭脳を借りて思いがけないアイデアが  
浮かぶかもしれません！



日 程 ◇ 11月21、28日、12月5日（水） 全3回  
時 間 ◇ AM9：30～12：00  
会 場 ◇ エコハウス・りんご庁舎 3階会議室  
受講料 ◇ 6,000円  
対 象 ◇ 経営者・個人事業主  
(中心顧客が個人である小売・飲食店・サービス業など)  
定 員 ◇ 8名  
講 師 ◇ 千賀 秀樹  
締 切 ◇ 11月14日（水）

【講師紹介】千賀 秀樹：FPオフィス「あんしん.や」代表（飯田市上郷）  
コンサルティング専門会社 合同会社ライフサポート 社長  
ファイナンシャルプランナー事務所 FP オフィスあんしん.や 代表  
中小企業・事業主向けに財務改善、販売促進、業務効率化などのコンサルティングを実施。  
個人向けの家計・住宅ローン・保険などの改善アドバイスも行っている。また、新聞、  
ラジオ、中小企業支援センター、商工会、高校などで講師・アドバイザーとして活動。

「何か新しいことを始めたい」「自分磨きをしたい」そんな思いを形に… NPO アイデアでは新たな“出会い”と“きっかけ”を丘の上りんご並木から提供したいと考えました。各講座の学びによって、貴方は何か変わるはずで、貴方の新しい一歩をりんご並木から。その一歩は りんご並木の そして飯田の新しい一歩となるはずで。

## 各講座のお申込みについて

アイデア朝大学では様々な分野の講座を実施いたします。興味を持たれた講座へお申込み下さい。(複数受講可) 受講料・開催時間・会場・定員等は講座により異なりますので各チラシにてご確認ください。お申込み講座が決まりましたら下記の申込書へご記入の上、切り取らずにそのまま FAX 送信してください。申込書受理者には、受講案内を FAX 又はメールにて送付させていただきます。各講座とも申込は先着順とさせていただきます、定員になり次第締め切らせていただきます。人気講座は早期の締切が予想されますので、お早めにお申し込みください。

## ※※※※※ アイデア朝大学講座 受講申込書 ※※※※※

受講希望講座	講座名							
受講者お名前	ふりがな						男 女	
年齢	10代	20代	30代	40代	50代	60代以上	(○をおつけ下さい)	
ご住所	〒							
ご職業				請求書宛名	・個人名			・会社名
連絡先 TEL				FAX				
メールアドレス (PC・携帯いずれか)								
その他 連絡事項があれば ご記入下さい。								

※お申込の際お知らせいただく個人情報は、個人情報保護方針に則り適切に取り扱いたします。  
また、主団体からの各種連絡および案内や情報提供のために使用させていただくことがございます。

主催 NPOいいだ応援ネットアイデア  
協賛 (株)飯田まちづくりカンパニー  
IIDA WAVE、(株)いとう  
後援 飯田商工会議所



特定非営利活動法人  
**いいだ応援ネット アイデア**  
〒395-0044 飯田市本町2丁目15番地 いとうや3F  
**TEL&FAX.0265-56-9335**  
URL <http://www.iida-idea.jp/> E-mail [info@iida-idea.jp](mailto:info@iida-idea.jp)